

	Pôle formation	Organisme 84740326874
	<b>PARCOURS DE FORMATIONS EFFICACITE MANAGERIALE</b>	Version du 27 Décembre 2018

## Programmes

Domaines et formations	Publics	Objectifs	Durée en jours	Modalités et Tarifs
Les fondamentaux du management	Managers de proximité, managers opérationnels, chef d'unité, chef des ventes, chef de secteurs ... Managers juniors pour une prise poste et managers confirmés pour des rappels sur les fondamentaux du management	Comprendre sa fonction de manager et son rôle au sein de son organisation Maîtriser son attitude de manager et adapter sa communication managériale Savoir jouer son rôle de manager à travers 3 x niveaux : informationnel, interpersonnel et décisionnel	2 à 3	Intra - tarifs sur demande
La fondamentaux de la communication managériale	Managers de proximité, managers opérationnels, chef d'unité, chef des ventes, chef de secteurs ... Managers juniors pour une prise poste et managers confirmés pour des rappels sur les fondamentaux du management	Savoir écouter pour mieux comprendre ses collaborateurs et collaboratrices Favoriser une communication managériale individualisée centrée à la fois sur les individus et les objectifs	1	Intra - tarifs sur demande
Les situations de communication managériales	Managers de proximité, managers opérationnels, chef d'unité, chef des ventes, chef de secteurs ... Managers juniors pour une prise poste et managers confirmés pour des rappels sur les fondamentaux du management	Apporter des réponses pragmatiques et mettre en œuvre des outils pratiques afin de traiter efficacement les différentes situations de communications managériales auxquelles vos managers sont confrontés : l'entretien d'évaluation et l'entretien professionnel, la réunion, l'entretien de recadrage, la gestion des conflits, la conduite du changement	Sur demande	Intra - tarifs sur demande
L'animation des réseaux de distribution indirects	Animateurs des ventes, Channel Manager, Responsables des ventes indirectes pour un management efficace de vos r	Comprendre son rôle dans son organisation et auprès de ses partenaires revendeurs. Découvrir les fondamentaux du management transversal. Savoir partager et donner une vision à ses partenaires et suivre leurs développements. Mettre en place et utiliser des outils de pilotage des ventes indirectes	2 à 3	Intra - tarifs sur demande
Utiliser les outils TICE en formation présentielle	Formateurs expérimentés, indépendants ou salariés, souhaitant faire évoluer leurs méthodes et techniques pédagogiques	Maîtriser son environnement numérique Utiliser les outils TICE Utiliser un espace de travail numérique Développer le travail collaboratif en présentiel	1 à 2	Inter / Intra - tarifs sur demande

Les fondamentaux de la gestion de projet	Collaborateurs, collaboratrices et managers amenés à gérer un processus qui consiste, à partir d'une demande, à la transformer en réalisation concrète.	Comprendre les fondamentaux, les types et les enjeux de la mise en place de projets Appréhender la gestion de projet et les différentes étapes à mettre en place pour le mener à bien : Conception, cadrage, planification, réalisation et suivi, évaluation et prise de recul Découvrir la notion de management de projet et le rôle du chef de projet	2 à 3	Intra - tarifs sur demande
Formations intra-entreprises sur demande et complètement personnalisables	Avec une expérience significative du management opérationnel nous sommes en mesure de construire avec vous un véritable parcours de transfert de compétences. Notre spécialité : le management des ventes directes et indirectes		Sur demande	Intra - tarifs sur demande

### Conditions générales

Dans le cadre de formations intra, les frais logistiques (salle, catering ...) sont à la charge de l'entreprise bénéficiaire  
Sur demande, des parcours de formations individuelles ou semi-individuelles (2 participants) peuvent-être mis en place  
Se référer aux **Conditions Générales de Ventes du 1<sup>er</sup> Janvier 2018** pour tout autre information liée aux conditions offertes par Consilium and Partners

### Contact

Consilium and Partners  
ZAC du Larry  
Bâtiment Ivomar  
298, allée du Larry  
74200 Marin  
info@consiliumandpartners.com  
0458100741

### Engagement qualité

**DIRECCTE** Auvergne-Rhône-Alpes  
Direction Régionale des Entreprises, de la Concurrence,  
de la Consommation, du Travail et de l'Emploi

Déclaration enregistrée sous le n°84740326874 auprès du Préfet de la région Auvergne-Rhône-Alpes depuis le 20 Décembre 2016



Référencable depuis le 09 Janvier 2018



Certifié depuis le 02 Mars 2018